

КОНСТРУКТОР КОРПОРАТИВНЫХ ИИ-АГЕНТОВ ДЛЯ ПРЕДПРИЯТИЙ

Описание продукта, ПО, инфраструктуры, интеграций, интерфейсов, агентов и стоимости внедрения



ПО в реестре
отечественного ПО



Полная постоплата



Работаем по 223-ФЗ
и 44-ФЗ

ЧТО ТАКОЕ FRIS AI

FrisAI подключается к данным компании – CRM, ERP, документам и бизнес-процессам.
ИИ-агенты помогают сотрудникам, руководителям и клиентам быстрее работать с информацией, задачами, обращениями, отчётами и документами.

Менеджеры и продажи

КП, CRM, 1С, квалификация лидов,
обучение сотрудников



Клиентский сервис

Первая линия, сопровождение,
контроль качества



Управленческая аналитика

Отчёты, динамика, узкие места,
конкурентный мониторинг



Эксперты и НИИ

Документация, ГОСТы, тендеры,
гранты, отраслевые задачи



ПО FRISAI

ПО запатентовано и входит в реестр отечественного ПО

ИИ-ядро FrisAI ЭВМ

Понимает запросы, выбирает нужного агента, работает с корпоративными данными, запускает сценарии и формирует ответы с учётом роли пользователя

Программная платформа

Управляет агентами, сценариями, ролями, правами доступа, историей запросов, качеством ответов и подключёнными интеграциями

Умная база знаний

Word, Excel, PDF, PowerPoint, CSV, JSON, XML, HTML, регламенты, договоры, КП, каталоги, выгрузки из CRM, 1C, ERP, переписки, звонки



ВАРИАНТЫ РАЗВЁРТЫВАНИЯ

Полное соблюдение 152 ФЗ

Гибридное размещение

Часть системы в облаке, часть подключается к данным клиента через защищённые интеграции.



- ◆ Быстрый запуск без закупки сервера
- ◆ Проверка сценариев на реальных данных
- ◆ Постепенный переход к локальному размещению
- ◆ Гибкая настройка уровней доступа

Локальное размещение

Установка на сервере клиента или внутри закрытого контура предприятия.



- ◆ Данные остаются внутри компании
- ◆ Работа в закрытой инфраструктуре
- ◆ Разграничение доступа по ролям
- ◆ Для промышленности, НИИ, госсектора

ПОДКЛЮЧАЕТСЯ К ВАШИМ СИСТЕМАМ

CRM и ERP

Bitrix24, AmoCRM, 1C, Odoo
и другие системы по MCP коннектору

Коммуникации

Telegram, WhatsApp, MAX, ВКонтакте,
Instagram, Avito, email, онлайн-чаты

Документы и хранилища

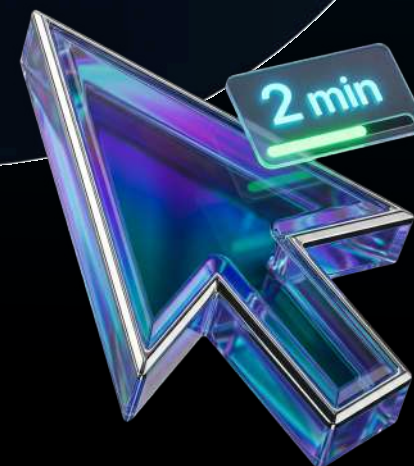
Google Workspace, Яндекс 360,
Google Drive, локальные папки,
серверные хранилища

Внешние источники

Конкуренты, маркетплейсы, тендерные
площадки, гранты, новостные источники



FrisAI



РАБОТАЕТ ТАМ, ГДЕ РАБОТАЮТ ВАШИ СОТРУДНИКИ

Веб-кабинет



Веб-интерфейс с доступом через браузер
— работа с агентами, документами и
настройками из любой точки

Приложение ПК



Десктоп-приложение для закрытых
корпоративных контуров без выхода в
интернет

Мессенджеры



Telegram, WhatsApp, ВКонтакте,
Avito, email, сайт

Виджет Bitrix24

Работа с клиентами
и сделками в CRM



Виджет 1С

Товары, остатки, счета,
договоры



Виджет AmoCRM

Лиды, сделки, задачи,
коммуникации



Виджет Odoo

Продажи, склад,
производство, проекты



АГЕНТЫ ДЛЯ МЕНЕДЖЕРОВ

Помогают менеджерам продавать быстрее, а руководителю — видеть всё в отделе



Агент менеджера

КП, поиск по клиентам, товарам, остаткам, CRM, 1С, шаблоны документов



Агент руководителя

Анализ звонков, переписок, причин отказов, качество работы менеджеров



Агент обучения

Тестирование сотрудников, проверка знания продукта, скриптов, регламентов



Агент-консультант

Входящие обращения, квалификация лидов, маршрутизация, заведение в CRM

АГЕНТЫ ДЛЯ КЛИЕНТСКОЙ ПОДДЕРЖКИ

Берут на себя первую линию и сопровождение — клиенты не ждут, менеджеры не перегружаются



Агент первой линии

Отвечает на типовые вопросы, консультирует по базе знаний, принимает обращения и передаёт сложные вопросы специалисту



Агент сопровождения

Статусы заказов, документы, оплаты, этапы, обратная связь, история взаимодействия с клиентом



Агент контроля качества

Анализ обращений, скорость ответов, повторяющиеся жалобы, частые проблемы, метрики сервиса

АГЕНТЫ ДЛЯ РУКОВОДИТЕЛЕЙ

Помогают видеть состояние компании и принимать решения на основе данных



Агент руководителя предприятия

Аналитика по CRM, ERP, 1C, Odoo, формирует отчёты, показывает проблемные зоны, зависшие сделки и нарушения регламентов



Агент корпоративной базы знаний

Регламенты, инструкции, договоры, методички, шаблоны — быстрый поиск по всем документам компании



Агент конкурентной аналитики

Конкуренты, цены, акции, товарные матрицы, изменения рынка, дайджесты для руководства

АГЕНТЫ ДЛЯ СПЕЦИАЛИСТОВ И НИИ

Помогают работать с технической документацией,
нормативами и отраслевыми задачами

Агент проектировщика



Проектная документация, ГОСТы,
ТЗ, регламенты

Агент инженера



Оборудование, паспорта,
инструкции, технические решения

Агент исследователя / НИОКР



Научные архивы, выжимки,
аналитические записки

Отраслевой агент



Под любую отрасль: агро, металлурги,
экология, логистика

Агент грантов и тендеров



Поиск, анализ требований, подготовка заявок

ПОЛНЫЙ ЦИКЛ ВНЕДРЕНИЯ И ПОДДЕРЖКИ

Формирование базы знаний

Аудит, структурирование, загрузка и индексация корпоративных документов



Настройка CRM / ERP

Bitrix24, AmoCRM, 1C, Odoo, воронки, карточки, права, отчёты



Бизнес-процессы

Проектирование и запуск бизнес-процессов в CRM, ERP и смежных системах



Омниканальность

Объединение всех каналов в единую систему обработки обращений



Разработка сайтов / кабинетов

Сайты, личные кабинеты, веб-приложения и интерфейсы под клиента



Виджеты / приложения

Desktop-приложения и виджеты под конкретные процессы компании



Мобильные приложения iOS / Android

Разработка мобильных приложений под задачи клиента



Техническая поддержка

Годовое сопровождение базы знаний, агентов, сценариев и интеграций



ИЗМЕРИМЫЙ РЕЗУЛЬТАТ

Операционная эффективность

- ◆ Типовые задачи быстрее до 60%
- ◆ Поиск информации быстрее до 80%
- ◆ Подготовка документов быстрее до 70%



Продажи

- ◆ Обработка заявок – 2–5 мин вместо ручной квалификации
- ◆ Подготовка КП быстрее до 70%
- ◆ Адаптация менеджеров быстрее до 50%



Клиентский сервис

- ◆ Ответ на типовые обращения быстрее до 80%
- ◆ Снижение нагрузки на первую линию до 40%
- ◆ Выявление жалоб и проблемных зон



Управление

- ◆ Еженедельная аналитика по всем отделам
- ◆ Быстрое выявление зависших сделок
- ◆ Обнаружение нарушений регламентов





КАК НАЧАТЬ РАБОТУ С FRISAI

01



Встреча

Определяем приоритетный бизнес-сценарий и выясняем, какие данные, системы и сотрудники должны быть подключены к FrisAI

02



Расчёт

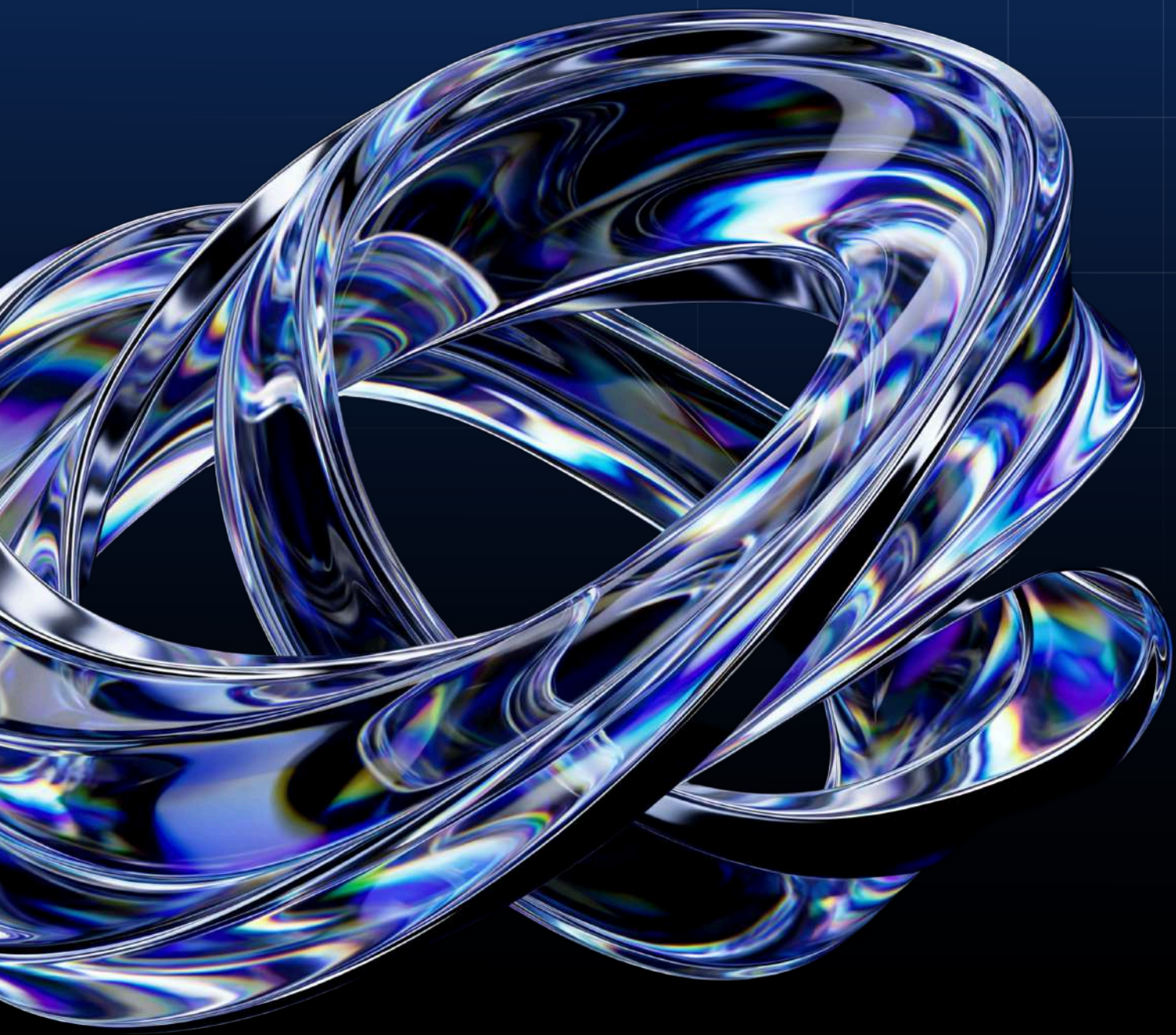
После встречи готовим индивидуальный расчёт стоимости системы в течение 1 рабочего дня

03



Демонстрация

Показываем работу системы на данных клиента — как агенты работают с его документами, CRM, ERP и реальными задачами



ГОТОВЫ РАССЧИТАТЬ СТОИМОСТЬ ПОД ВАШ ПРОЕКТ

Оставьте заявку — проведём встречу, покажем
демо на ваших данных и подготовим расчёт за 1
рабочий день



frisai.ru



+7(910)160-74-06



@fris_ai